CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES DE FORMACIÓN TITULADA VIRTUAL						
Nombre de programa: Tecnología en Negociación Internacional						
Nombre del Proyecto: Negociación de productos colombianos basados Acuerdos Internacionales						
Fase: Evaluación						**Ficha No. 2374661**
ACTIVIDADES DEL PROYECTO	**ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE**	**RESULTADOS DE APRENDIZAJE**	**EVIDENCIAS**	**INICIO**	**FIN**	**Instructores que Participan en la orientación del Resultado de Aprendizaje**
Actividad de proyecto: Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.	**Actividad de aprendizaje 14.** Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	**240201501-07:** Realizar intercambios sociales y prácticos muy breves, con un vocabulario suficiente para hacer una exposición o mantener una conversación sencilla sobre temas técnicos.	• **Evidencia 1:** *Dialogue* "Evaluating product and service".	**31/10/22**	**06/11/22**	**INSTRUCTORA INGLÉS - KELLY JOHANNA GIRALDO**
		210101005-03: Evaluar la gestión del talento humano a través de indicadores de gestión, teniendo en cuenta el desarrollo de las funciones con relación a metas establecidas y tiempos de gestión, según niveles de rendimiento a partir de normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	• **Evidencia 2:** Seguimiento a la gestión del talento humano.			**INSTRUCTOR VOCERO - EDINSON RAMÍREZ MONTOYA**
		210301029-01: Analizar e interpretar la información de los procesos contables y financieros de acuerdo con la política de la organización.	• **Evidencia 3:** Informe "Resultados financieros".	**07/11/22**	**13/11/22**	**INSTRUCTORA APOYO TÉCNICO CONTABLE - ILIANA PATRICIA CASTRO**
		210101033-04: Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados	• **Evidencia 4:** Ejercicio práctico "Declaración de cambio".			

		entre países y basado en las políticas fijadas por la organización.					
		240201502-08: Relacionarse con hablantes nativos en un grado suficiente de fluidez y naturalidad, de modo que la comunicación se realice sin esfuerzo por parte de los interlocutores.	• **Evidencia 5**: Video "Presenting orally a business process improvement plan".	**14/11/22**	**20/11/22**	**INSTRUCTORA INGLÉS - KELLY JOHANNA GIRALDO**	
		210101005-04: Analizar los resultados de la evaluación según metas organizacionales, teniendo en cuenta las variables de gestión y áreas de rendimiento, identificando las debilidades y fortalezas del talento humano según las técnicas establecidas.	• **Evidencia 6:** Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".			**INSTRUCTORA APOYO TÉCNICO CONTABLE - ILIANA PATRICIA CASTRO**	
		260101004-02: Evaluar la intensidad de los canales de distribución elegidos, las funciones esperadas de los intermediarios, las fortalezas y debilidades, el cumplimiento en los pagos, la evaluación de precios y el respeto en los acuerdos definidos en cada canal de comercialización, las líneas de distribución con base en los lineamientos generales de operación y plan estratégico diseñado por la organización.	• **Evidencia 7:** Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".	**21/11/22**	**27/11/22**	**INSTRUCTOR VOCERO - EDINSON RAMÍREZ MONTOYA**	
		210101033-02: Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones,	• **Evidencia 8:** Matriz "Servicios bancarios".	**28/11/22**	**04/12/22**	**INSTRUCTOR VOCERO - EDINSON RAMÍREZ MONTOYA**	

		identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa.					
		240201502-08: Relacionarse con hablantes nativos en un grado suficiente de fluidez y naturalidad, de modo que la comunicación se realice sin esfuerzo por parte de los interlocutores.	**Evidencia 9:** Sesión virtual “Supporting your improvement plan for your product or service”.	**05/12/22**	**11/12/22**	**INSTRUCTORA INGLÉS - KELLY JOHANNA GIRALDO**	
		210101033-03: Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización.	• **Evidencia 10:** Estudio de caso “Riesgo de rechazo a exportaciones”.	**12/12/22**	**02/02/23**	**INSTRUCTOR VOCERO - EDINSON RAMÍREZ MONTOYA**	